

吕不韦巧送合浦珍珠

刘明贤 搜集整理

巨商吕不韦，不单是战国时期的赵国首富，还拥有被作为男人财宝看待的赵国最美的女人赵姬，而且通过一系列妙计的综合实施，把自己的儿子送上了皇帝的宝座，从而赢得了壮丽的万里江山。因此，吕不韦是巨商，又是情商、政商，成为中国民间传颂的最大赢家。然而，这位最大赢家的造就，与当时称为“越珠”的合浦珍珠的作用是分不开的，也可以说没有强力作用的合浦珍珠，吕不韦不一定能成为最大赢家。可见合浦珍珠在中国的名人间，以及在商场、情场、政界中作用之巨大。

吕不韦是一次偶然的的机会开始做珍珠生意的，而他初次做珍珠生意即得到合浦产的越珠，并一转手就赚了大钱。此后，他从珍珠生意中受到启发而深谋远虑地设计出最大赢家的系列可行计划。而这个计划的第一步，就是给赵国第一美人巧送合浦珍珠制成的项链，从而打动了赵姬的心。计划的第二步，是信誓旦旦地承诺给赵姬寻购“世上最好的越珠”，并用各种感情手段俘获赵姬的心。计划的第三步，是千方百计寻购到比吴王夫差的女人拥有的“径寸明珠”还要大、还要好的“世上最好的越珠”献给赵姬，从而取得了让赵姬唯吕不韦是从的真正效果。有了这一条作保证，后面的送赵姬给异人，帮异人复国，立嬴政为太子，扶助秦始皇统一中国等步骤才有了实施的基石。因此，当然可以说是合浦珍珠把吕不韦造就成了最大赢家。

原来，合浦的珍珠早在夏、商、周三代之前就已是贡品，名闻天下。到了战国时期，合浦珍珠之名流传最少已两千年，合浦珍珠的交易亦形成了从合浦分东线和中线贩进中原的商道。著名的会稽珠商开辟的商道是通过楚国中转的，因此，楚国便成了寻购合浦珍珠的重要地域。一次偶然的的机会，到楚国办事的赵国商人吕不韦来到了湘江边的一个重镇，这个重镇恰好又是越珠商道中的重要中转地点，珍珠生意极其盛行。有同行者向吕不韦说及此事，吕不韦又在茶楼客栈多次听到珍珠的传闻，并了解了珍珠生意的场所和经营手法等等。精明过人的吕不韦对此产生了极大的兴趣，便于办完事后留于该镇专门试行经营珍珠生意。凭着他的精明和老到的商业手段，他以极其巧妙的办法，以极其合理而又有利可图的价格买到了两盒大珠。这两盒大珠均是合浦产的越珠，均为金黄色并有七分大小，是够得上“七珠八宝”规格的“上品”。而此两盒大珠每盒均为三十二颗。

吕不韦购得此两盒上品大珍珠以后不敢多留片刻，立即启程返回邯郸。回到邯郸后派其手下到赵国最大的珠宝首饰店——赵记首饰铺——去实地探清行情，他听清行情后自己又实地去看了同类珍珠及其制成品的价格。心中有数吕不韦，便带装着两盒合浦越珠的小箱子，进赵记首饰铺找掌柜。值铺的管家却婉言谢绝其要求，因为此家首饰铺的掌柜不是一般人，而是赵王的本家兄弟，因此才能将生意做得如此大，开起如此大气的铺面。为了富及后代，这位名叫赵敬的掌柜从一对儿子懂事之少年时起即有意无意的让两颗幼小的心灵染上商气，经常让他们接触各种珠宝首饰商品以及见识各种交易场所。因此，其儿子赵经和赵纬后来均成长为赵国的名商。传说其小儿子赵纬被流放到合浦后以靠开发合浦珍珠业而成为合浦极有名气的“客民”和“珍珠商人”。赵敬还定下一条规矩，不见未见过面的客户。

吕不韦毕竟是赵国的巨商，虽然未做过珍珠生意，但因与其他商家应酬等事见过赵敬，见管家一口拒绝，即客气地说：“在下吕不韦，与赵敬公相识，今因偶获之珠需劳动赵公，还请管家代为通报一声，赵公自然心中有数，烦劳了！”说话间吕不韦打开箱子，现出两盒上品大珠来。赵记的管家一见此世称“七珠八宝”的上品越珠，眼都看直了，知道有大买卖上门了，立即满脸堆笑地应道：“不知是吕公子驾临，失礼，失礼，我立即向赵公禀报，请坐。”又忙命伙计上茶侍候。

赵敬得知是吕不韦到访，也很高兴，忙于客厅接见。俩人见了面分宾主落了座后，赵敬笑问：“吕公子过去从未涉及珠宝生意，未知因何有此兴趣？”

“因事途经楚国，偶然购得珍珠两盒，特来拜访赵公。一是问价，二是求教如何处理为好，还请赵公赐教。”

“客气，客气，既然如此，请让在下一睹为快。”

“请！”

“请！”

赵敬认真看过了吕不韦带来的珍珠，忙对吕不韦说道：“吕公子带来的两盒珍珠均属于‘七珠八宝’规格的上品珍珠，而且是金黄色的越珠，价值不菲。”

“能值几何？”

“实不相瞒，珍珠分河珠和海珠两大类，河珠白色，海珠彩色，此珠金黄色，不但是海珠，而且是闻名天下的越珠，当比河珠贵几倍左右，每颗价值八金到十金之间。”

“如此坦承相见，我也爽气相告，一盒成交，一盒加工成项链，未知赵公收多少加工费？”

“我以九金每颗之价买下一盒，免收吕公子加工费，未知可否？”

“成交。”

“爽快！”

“下回有求，必找赵公！”

“一定尽力！”

一宗珍珠大买卖在两位赵国豪富之间做成了。吕不韦楚国一行，不但赚了一条大珠链，而且赢利百金以上。然后赵记的掌柜将所购的越珠制成项链送往宫中更是名利双收，既得赵王欢心，又获利不菲。

吕不韦自从拥有这串三十二颗“七珠八宝”上品越珠项链以后，即开始按早有预谋的系列方案一步一步地抓紧实施起来。原来，吕不韦早已在街口初遇赵姬并一见钟情以后，就有意把已是名门宠妾的赵国第一美人弄到手，并制造了邯郸城内红衣女子林立的轰动事件以稳住赵姬。获得越珠项链以后，吕不韦俘获赵姬的信心大增，从而加快了计划的实施步骤，在一连串对吕不韦有利的事件的相助下，吕不韦如愿以偿的用重金买娶了赵姬。

洞房花烛夜，吕不韦对赵姬所做的第一件事便是将早已准备好的这条越珠上品项链赠予赵姬，并向她讲述了这条项链的产地和不菲的价值，以及越珠的药用功效各项。此番宣传打动了赵姬之心，并使她激动得全身发颤。此时吕不韦又将话题转向对赵姬胴体的赞颂，称其胴体为夜明珠闪光，此珠链尚不值得赵姬佩戴云云。说得赵姬连声致谢，气喘吁吁，进而情热似火，投怀送抱。吕不韦趁机进行新一轮的感情进攻，终于一炮打响，俘获了赵姬之心，致使洞房之夜起，俩人八

天未出房门半步。据说还无事不下床，甚至赵姬八天未穿过衣衫云云。

一天，赵姬正坐于床前抚弄着这串珍贵的越珠项链时，吕不韦及时对赵姬说道：“‘七珠八宝’算什么，我吕不韦如不把这世上最大最好的越珠寻购来赠与知己的你，誓不為人。”

“吕郎，不要吓我啊！”

“听说当今之世，最好的越珠是吴王夫差的女儿曾拥有过的‘径寸明珠’，珠径近一寸五分之六。我一定寻找两寸以上的大珠赠你。此为重誓。”

“吕郎，你真好！此后赵姬唯你是从，也是我誓言。”

“好！我立即去赵记托赵公办理此事！”说完此话，吕不韦真的抬脚就到赵记商铺而去。到了赵记，与赵敬分宾主人座后，未等赵敬相问，吕不韦即直奔主题说道：“赵公，在下今天来是给你出一个天大的难题。”

“什么难题？而且还是天大的程度！”

“我需要一颗比吴王夫差的女儿拥有的那颗‘径寸明珠’还要大还要好的越珠，而且越快越好。”

“这个嘛，不好办。”

“赵公，不好办就是还有希望，你就不要推托了。至于售金，我已准备了千锭黄金相待，应无问题。”

“吕公子，不是钱的问题，吴王夫差之女拥有的‘径寸明珠’，是几千年来公认的世上第一珠，而且是她的父亲强令全体越民相寻而得的宝物，短期内要寻购到比它更好的越珠比登天还困难，我劝你尽早打消这个念头。”

“不，既然有希望，我就迫着你去干！赵公，拜托了！”

“吕公子，这种事非人力可为，得靠缘分，还要经得起时间的考验。”

“那么，你估计要等多久？”

“十年八年不长，百年不短，甚至还要等千年才行！”

“这……”

寻购宝珠的揭幕战就以吕不韦的失败而结束，吕不韦只好郁郁不乐地辞别赵敬返回。无限烦恼的吕不韦回到家中立即召见了大小管家十五人，让他们每人带定金百锭分别到珍珠市场十几个重镇守候，一场志在必得的寻宝珠战役又揭开了新的序幕。

正当吕不韦指挥寻购队伍四处行动之时，赵敬派人传来口信，说有吕不韦非常感兴趣的事相商。吕不韦很不情愿地离别赵姬，去了赵记商铺。

进了，到了客厅，只见满脸带笑的赵敬斥退下人，掩上厅门后对吕不韦说：“请吕公子过来，主要是有三个梦的故事相告。”

“梦的故事？你不是开玩笑吧？”吕不韦很不高兴地回答。

“少安勿躁，这几个梦吕公子必有兴趣。”

“请赵公快讲，在下还有急事要办。”

“南海越地一个名叫海生的珠民，一天在海里捞到了一颗比夫差之女那颗‘径寸明珠’还大的珍珠，夜间即做了个梦……”

“啊！世上最好的越珠！”这回轮到吕不韦目瞪口呆起来。

“对。这个梦你听不听呢！”

“听，听，听，请赵公快讲下去。”

“这个珠民梦见一个金甲神对他说：‘客孟这个人你认识吧？’珠民答道：‘认识，认识，他是越地最有名的会稽商人，我捞到的珍珠均卖进客孟之店。’金甲神接着说：‘你今日捞到的大珍珠明天只能卖给客孟，而且要他给你一年全家够用的米粮。’

“这么说，客孟这个会稽商人已拥有这颗世上最好的越珠？”

“正是。”

“承蒙相告，在下立即南下找客孟相谈购宝珠事宜。还有，在下会很快给赵公送来百锭黄金谢礼。”

“慢，还有两个梦未说哪！”

“还要听梦？”

“听了就知道。这个名叫客孟的会稽商人买到了这颗世上最好的越珠后，高兴得满屋乱转，寻思着向何方送宝之时，晚上又做了一个梦。”

“又梦见金甲神？”

“对。金甲神对客孟说：‘你今天买到的这颗宝珠，是南海珠国国王南海女神的镇国之宝，因真龙天子即将临世，需要用它去助力，玉皇大帝令南海女神献出此珠，才到了你的手里，让你获利三百金。’客孟梦中急问此珠如何处理时，金甲神对他说：‘你必须在一个半月内把它秘密送进赵国京城邯郸，卖给赵记的掌柜赵敬。’”

“这么说，这颗世上最好的越珠已在赵公手中？”吕不韦大喜过望地问道。

“正是。在下昨天买这颗宝珠开价五百金之时，客孟不敢多要，只收了三百零三金。他赚了三百金。”

“那你怎么又想到我了？”

“那就是第三个梦的缘故，昨晚我梦见金甲神了。”

“金甲神对你说了什么？”

“金甲神只说一句话，让我把珠卖给托我购珠的人。”

“我？”

“对。而且说，我也只能赚三百金，或可以赚一个倾城的庄园。”

“真的？宝珠在哪？！”

“已在在下的密库中收藏，等君来取啦！”

“这么说，在下邯郸城下的那座千亩庄园就属于赵公的了。”

“正是此意。”

“成交。”

“承让，承让。”

一宗本来不可能做成的珍珠生意在神的助力下终于做成了。吕不韦满心欢喜地把一颗用千亩庄园换来的三寸大合浦珍珠送到了赵姬的手中，巩固了吕不韦在赵姬心中的神圣地位。因此，吕

不韦的计划才可能一步步得到实现。又因为嬴政确是真龙天子下凡，所以天神相助，南海女神献宝。吕不韦的一系列举动又顺应了天意，故能成功，因而赢得了财富，又赢得了美人，进而赢得了江山，成了中国少有的最大赢家。

这就是吕不韦巧送越珠，造就了最大赢家的故事。

